

Pionier im Digital Banking

Interview mit

Peter Haist,

CEO

der SOBACO Solutions AG

Zur Schweiz gehören Banken genauso wie Schokolade, Uhren, Käse und Berge. Sie stehen für Tradition und gehen mit der Zeit. Vor allem wenn sie einen Partner wie die SOBACO Solutions AG an ihrer Seite haben. Das Unternehmen bietet kleinen und mittelgroßen Banken eine IT-Gesamtplattform für die Abwicklung sämtlicher Geschäftsprozesse.

Der Name SOBACO steht für eine Holding, unter deren Dach verschiedene Firmen agieren – zum Beispiel die SOBACO Solutions, die sich als professioneller IT-Betreiber bei Banken einen Namen gemacht hat.

Digitaler Profi mit langfristigen Konzepten

Die Gruppe, die 2024 ihr 40-jähriges Jubiläum feiert, war ursprünglich ein Softwarehaus für Core Banking-Lösungen. Ende 2010 wurde die Softwareentwicklung eingestellt; seitdem richtet sich der Fokus auf die Implementierung von Core Banking-Lösungen und des Betriebes der Lösungen auf Bankenplattformen. Peter Haist übernahm das Unternehmen 2011 und ist seitdem Inhaber der SOBACO-Gruppe.

„Seit Beginn der Core Banking Implementierung und dem Betrieb in unseren Rechenzentren haben wir eine marktführende Plattform und konnten zahlreiche neue Kunden gewinnen“, sagt Peter Haist. 2015 übernahm er die SOBACO Betax in Deutschland, diversifizierte damit erneut das Geschäft und bietet seitdem zwei Plattformen – eine für Banken, eine zweite für Vermögensverwalter. Die Übernahme der InCore Bank AG 2017

markierte einen weiteren Meilenstein. Alle Kunden wurden auf die SOBACO-Plattform transformiert, die Kundenbasis wurde verdoppelt. Bis heute hält das Wachstum an. SOBACO entwickelte eine Auslandsstrategie, profitierte als Digitalisierungsexperte von der Coronakrise und dem Ukrainekrieg, als viele Banken in der Schweiz einen sicheren Hafen sahen. Heute hat die SOBACO Solutions 45 Mitarbeiter und ist „ein führender Anbieter, was die Bedürfnisse von Privatbanken betrifft“, wie Peter Haist sagt. „Eine unserer Stärken ist unsere Gesamtplattform, über die sämtliche Bankgeschäfte abgewickelt werden können. Wir betreiben nicht nur eine Core Banking-Plattform, sondern haben zudem alle notwendigen An-

schlüsse nach außen, das heißt alle notwendigen Schnittstellen, um hochautomatisiert sämtliche Zahlungen mit Brokern und Korrespondenzbanken abwickeln zu können. Zudem sind alle wichtigen Regulatorien abgedeckt.“

Große Ideen für morgen

SOBACO Solutions ist von 14 auf heute 45 Mitarbeiter gewachsen und will weiterwachsen. Das Unternehmen genießt einen hervorragenden Ruf – als Pionier im digital Banking, für persönlichen Service und schnelle Reaktionen auf Marktentwicklungen. „Wir setzen auf langfristige Konzepte, sind gut vernetzt und antizipieren frühzeitig neue Entwicklungen“, so Peter Haist. „Deshalb werden wir künftig eine Dual-Core-Ban-



SOBACO

KONTAKTDATEN

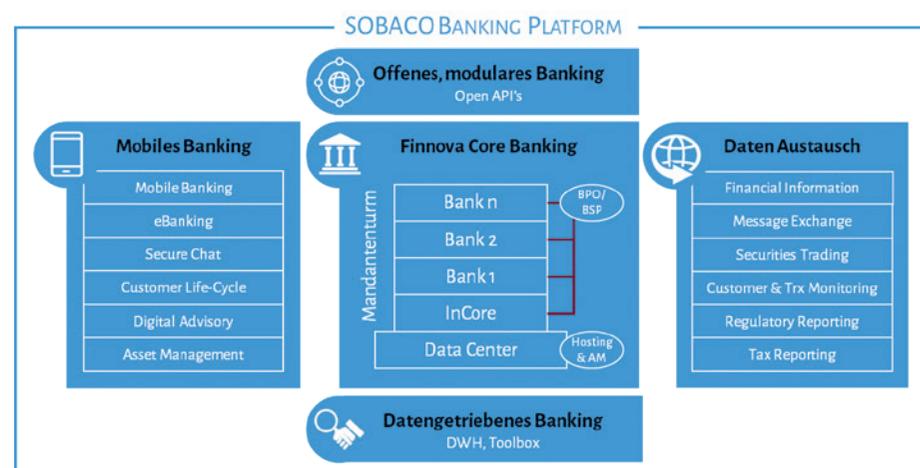
SOBACO Solutions AG
Wiesenstrasse 15
8952 Schlieren/Zürich
Schweiz

+41 44 4961600

info@sobaco.ch

www.sobaco.ch

king-Strategie fahren und neben Finnova eine weitere Plattform in Betrieb nehmen; das Potenzial für kleinere und mittelgroße Banken ist riesig.“



Eine Gesamtplattform für sämtliche Bankgeschäfte – ein Asset am Markt